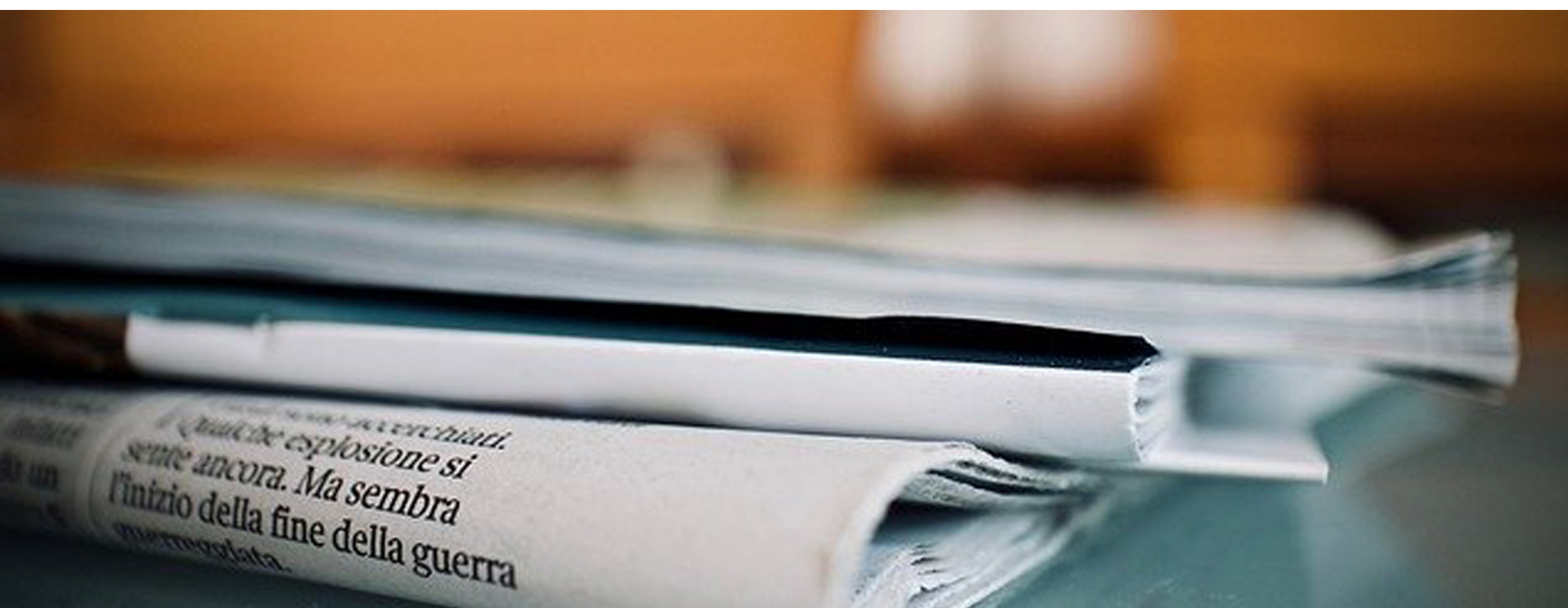




Confederación Española de Comercio



DOSSIER DE PRENSA



▶ 27 Abril, 2022

Efectos de la guerra en 2022

El repunte del 50% de la energía y del 20% de los alimentos vaticina una ola inflacionista

Para 2023 los precios caerán levemente, según el Banco Mundial

El trigo subirá hasta el 40% a causa del conflicto en Ucrania

DENISSE LÓPEZ
MADRID

El fuerte impacto en la evolución de los precios de los productos básicos que está provocando la guerra en Ucrania amenaza con prolongarse durante los próximos años. El Banco Mundial prevé que la energía aumente este año un 50% respecto a 2021, mientras que el resto de las materias primas subirán en promedio un 20%. Los productos en los que Rusia y Kiev son exportadores clave repuntarán todavía más; hasta el 40% en el caso del trigo. Para 2023 los precios caerán, pero aun así estarán muy por encima de los pronósticos que el organismo hizo hace seis meses.

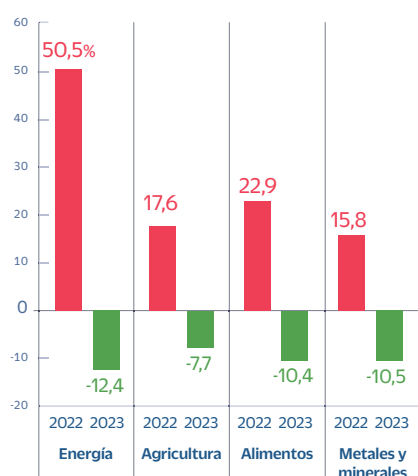
Incluso si la invasión termina pronto, el organismo cree que la presión en los mercados persistirá por tres razones. Primero, porque hay poco margen para la sustitución de los productos debido a que durante el año pasado los aumentos se extendieron a casi toda la cesta. Segundo, porque la inflación está elevando los costes de producción. Y tercero, porque las políticas de recortes de impuestos y subsidios en la energía, implementadas por distintos Gobiernos, no brindan grandes beneficios a los grupos vulnerables y, de hecho, pueden exacerbar el problema subyacente al aumentar la demanda de energía. Así lo señala el BM en su informe sobre las perspectivas de los mercados de productos básicos, publicado ayer.

Bajo este panorama, los especialistas ya no temen tanto a la desaceleración del crecimiento mundial como a los posibles efectos de segunda ronda. María Jesús Fernández, economista de Funcas, precisa que las estimaciones del Banco Mundial van en sincronía con las hechas por el mercado

Evolución de los precios de las materias primas en 2022

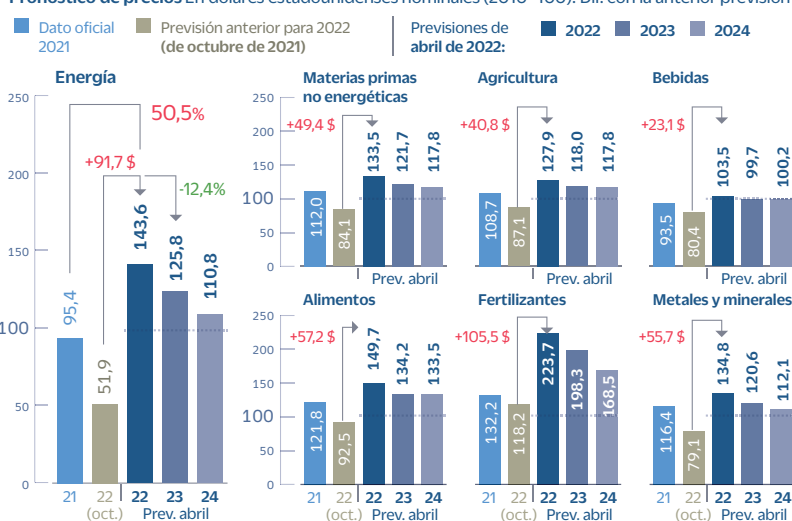
Previsiones de precios de materias primas

Variación interanual en %



Fuente: Banco Mundial

Pronóstico de precios En dólares estadounidenses nominales (2010=100). Dif. con la anterior previsión



BELÉN TRINCAO / CINCO DÍAS

y los distintos *think tanks*, en consecuencia, las proyecciones del PIB no variarán. Lo mismo cree Gonzalo de Cadenas-Santiago, analista de Mapfre Economics Research, quien teme que este nuevo informe del organismo internacional sea el prolegómeno a un espiral inflacionario. Este traslado de la inflación a los salarios podría llegar a través de dos vías: la depreciación de la moneda o un repunte generalizado de los precios industriales. La segunda opción parece más próxima; en Europa ya se han disparado un 40% en lo que va del año.

El organismo dirigido por David Malpass ha reconocido que el aumento de la inflación a nivel mundial ya está elevando los costes de producción de productos básicos a través de mayores salarios, costes del transporte y almacenamiento más altos, y a medida que aumentan las tasas de interés, también con los préstamos. Los precios de las materias primas reducirán para 2023,

pero aun así quedarán en niveles mucho mayores a los que tenían previstos en octubre del año pasado. La proyección de los precios energéticos es un 30% mayor que hace seis meses, de la agricultura un 11,7% y de la comida un 15,7%, según se observa en el informe publicado ayer por el Banco Mundial.

La volatilidad de los precios de las materias primas después de que estallara la guerra en febrero es un reflejo del impacto que tienen Rusia y Ucrania en el comercio. Moscú es el ma-

yor exportador mundial de trigo, arrabio, uranio enriquecido, gas natural, paladio y níquel. Representa además una parte significativa de las exportaciones de carbón, platino, petróleo, aluminio refinado y fertilizantes. Kiev, por su parte, es un exportador clave de trigo, maíz y cebada y es el mayor exportador mundial de aceite de semilla de girasol y gas neón, un insumo fundamental que se utiliza para fabricar chips electrónicos.

La ausencia de ambos países en el mercado mundial pasará factura a todas las regiones, pero la peor parte se la llevará África debido a su dependencia en los alimentos. El Banco Mundial esperaba que Ucrania exportara hasta 20 millones de toneladas de trigo durante la temporada actual, que finaliza en julio de 2022, lo que corresponde al 10% del total de exportaciones mundiales.

José Manuel Corrales, profesor de Economía y Empresa de la Universidad Europea, cree que la crisis

alimentaria que experimentará en norte de África puede impulsar procesos de inmigración no deseados, por lo que la Unión Europea debe calibrar bien las sanciones impuestas a Rusia a fin de no provocar mayores desequilibrios en el orden internacional. "El peligro está en la estanflación. Hay que evitar a toda costa lo que se vivió en 1973", detalla.

A pesar del gris escenario, los analistas mantienen sus previsiones para España. Desde Funcas aclaran que ellos ya barajaban un escenario en el que la electricidad subía hasta un 50%, por lo que creen que el crecimiento será del 4,2% y la inflación del 6,8%. Corrales precisa que mientras el PIB se mantenga por encima del 4% al país le irá bien, por debajo sería preocupante, sobre todo si se considera que en 2020 descendió más de 10 puntos. A nivel global, De Cadenas-Santiago explica que el consenso general sitúa el crecimiento mundial en el 3,8%.

El escenario para el petróleo

El Banco Mundial proyecta que el precio del Brent alcance un promedio de 100 dólares el barril en 2022, un aumento del 40% respecto a 2021 y su nivel más alto desde 2013. Se espera además que las interrupciones resultantes de la guerra tengan un efecto negativo en la producción de Rusia debido a la salida de varias compañías petroleras, una inversión más débil y un acceso reducido a tecnología extranjera. Dicho efecto será duradero en el tiempo.

A medida que el suministro ruso se interrumpa se necesitarán fuentes alternativas, por lo que se podría recurrir incluso a países sancionados, como Irán o Venezuela.

Los subsidios pueden incrementar la demanda de energía

► 27 Abril, 2022

La UE avala el plan español para rebajar la luz a la mitad

El Gobierno y Portugal logran el permiso de Bruselas para limitar el precio del gas que impacta en la factura eléctrica durante los próximos 12 meses

M. V. GÓMEZ / I. FARIZA
Bruselas / Madrid

España y Portugal tienen ya todas las bendiciones para actuar como una isla energética en Europa y amortiguar el impacto de la subida de la luz. El Ejecutivo comunitario dio ayer el visto bueno a la propuesta hispanolusa para limitar el precio del gas

y del carbón que nutren las centrales de generación de electricidad con el fin de reducir la factura para el 40% de los consumidores (los que tienen tarifa regulada) y, de paso, contener la inflación. "Hay un acuerdo político", resumió en Bruselas la vicepresidenta tercera y ministra de Transición Ecológica, Teresa Ribera.

Madrid y Lisboa han rebajado sus aspiraciones para lograr ese aval. El tope del precio del gas no será de 30 euros por megavatio hora (MWh) como proponían inicialmente, sino de 50 de media, lo que supone un coste diario de la luz de unos 130 o 140 euros el MWh, según tres expertos independientes: menos de la mitad de

los 283 euros de media en marzo. Tampoco habrá un doble precio (uno para los peninsulares y otro para la exportación), uno de los grandes escollos; se pagará el mismo en los intercambios con otros países. A cambio, esa excepción se prolongará durante 12 meses, más de lo que pedían España y Portugal. **PÁGINAS 38 Y 39**



España y Portugal pactan con Bruselas su plan para bajar la luz

La Comisión aprueba limitar el precio del gas hasta 50 euros el megavatio hora

MANUEL V. GÓMEZ
IGNACIO FARIZA, **Bruselas / Madrid**
Y al fin, luz verde. Sobre la bocina respecto al plazo que se había dado el Gobierno español, la Comisión Europea dio ayer su visto bueno a la propuesta española y portuguesa para limitar el precio del gas y del carbón que alimentan las centrales de generación de electricidad y rebajar así tanto la factura de la luz para el 40% de los consumidores españoles —aquellos que cuentan con una tarifa regulada— como la inflación. Lo hace, eso sí, con dos cambios: el tope al gas no será de 30 euros, como proponían Madrid y Lisboa, sino de 50 de media el megavatio hora, en el año de vigencia de la medida, y el precio peninsular de la luz será el mismo que apliquen para los intercambios con el resto de la UE, vía Francia.

“Hay un acuerdo político”, anunció en Bruselas la vicepresidenta tercera del Gobierno y ministra para la Transición Ecológica, Teresa Ribera, en una rueda de prensa conjunta con su homólogo portugués, Duarte Cordeiro, tras reunirse con la titular comunitaria de Competencia, Margrethe Vestager. En la misma línea, pero con más cautela, el Ejecutivo comunitario reconoce el “acuerdo político en los principios” para que España y Portugal adopten “medidas proporcionadas y temporales para afrontar los niveles de precios de la electricidad”. A continuación, los portavoces comunitarios añaden: “Los contactos continuarán ahora a toda velocidad a nivel técnico”.

El acuerdo de Madrid y Lisboa con Bruselas se sustenta en dos líneas básicas. La primera sería la que permite limitar el precio del gas y el carbón para las centrales eléctricas a 40 euros por megavatio hora (MWh) en las primeras semanas, 10 euros más de lo propuesto inicialmente por los gobiernos peninsulares. Después, el Ejecutivo comunitario obliga a

que este tope suba progresivamente, hasta alcanzar los 50 euros en la media de los 12 meses en los que estará activo este mecanismo de urgencia, que pretende rebajar la presión de los precios sobre los hogares y las empresas. El gas natural cuesta hoy 80 euros en el Mibgas, el mercado ibérico.

La segunda parte del pacto es una de las que más diferencias suscitaba entre Madrid y Lisboa y la Comisión Europea, y en la que han acabado cediendo las capitales: no habrá un doble precio —uno para los consumidores de la Península y otro para los de fuera, especialmente los franceses—, como se había sugerido en el primer texto remitido a Bruselas pa-

ra la consideración de sus técnicos. Será el mismo para todos, por lo que esos últimos también se beneficiarán de la energía subsidiada que se produzca en España y Portugal. “La Comisión ha indicado que pedía flexibilidad para no introducir limitaciones adicionales en frontera, pero obviamente el consumidor francés tendrá que pagar lo mismo que el consumidor ibérico en este ajuste”, admitió la ministra Ribera.

“La Comisión Europea nos ha trasladado la petición de ser flexibles con respecto a cómo mantenemos de forma fluida las interconexiones, las exportaciones de electricidad desde la península Ibérica hasta Francia, pero se ha

La medida hará que el MWh de la luz se pague a entre 130 y 140 euros

No habrá una tarifa distinta para la energía que se exporte a Francia

comprometido a ser un actor mucho más activo para vigilar el pleno cumplimiento de un objetivo de interconexión que estaba fijado para el 10% en 2020 y del 15% en 2030, pero que todavía está en el 2,8%”, describió la titular de Transición Ecológica. Hoy, las interconexiones de luz y gas a través de Pirineos son muy limitadas, pero fuentes del Ejecutivo español subrayan que Bruselas se ha “comprometido” a “trabajar activamente” para incrementarlas.

El punto más llamativo y en el que más debate mediático ha habido en los últimos meses es el que permitirá topa el precio del combustible que alimenta las centrales de ciclo combinado y cogeneración. El resultado de este mecanismo, tomando de referencia los 50 euros de media que se pagarán en todo su periodo de vigencia, arroja un precio medio diario del MWh de la luz de unos 130 o 140 euros, según tres expertos independientes consultados por este diario. Esa cifra no solo es menos de la mitad de los 283 euros de media registrada en marzo, sino también notablemente in-



Ribera atendió ayer en Bruselas a los medios de comunicación tras el acuerdo con la Comisión Europea. / LEO RODRÍGUEZ (EFE)



► 27 Abril, 2022

ferior a los 180 de tope al mercado mayorista que el Gobierno de Pedro Sánchez sopesó llevar al Consejo Europeo de marzo y que finalmente no planteó por las reticencias expresadas por los países del norte de la Unión, siempre refractarios a este tipo de medidas.

En un mercado de diseño marginalista como el español, la brutal subida acumulada en los últimos meses por el gas —que quintuplica el precio de hace un año— ha contaminado los precios que afrontan los consumidores en un gran número de horas: la tecnología más cara (en muchos casos, el gas) es la que marca no solo la retribución propia, sino también la del resto. Y eso es exactamente lo que se quiere atajar con este nuevo marco. Las compensaciones a los propietarios de las centrales térmicas saldrán del propio sistema, según ha reiterado en diversas ocasiones Ribera, que ha prometido que no supondrá ninguna recarga sobre los Presupuestos Generales del Estado ni ampliará el déficit de tarifa.

Pactado en marzo

El presidente español, Pedro Sánchez, y el primer ministro portugués, António Costa, lograron a finales de marzo el visto bueno político del Consejo Europeo para un mecanismo que les permitía, escudándose en esas bajas interconexiones con el resto del continente y en su elevada cuota de renovables, desmarcarse del resto de Estados miembros con una regulación específica y temporal para abaratar unos recibos de la electricidad que llevan meses por las nubes. Pero aún faltaba aterrizar ese primer acuerdo marco en medidas concretas. Esa primera concreción del pacto, fundamental, es la que ha llegado ahora y que permitirá desligar el precio de la luz del gas.

“La reunión fue muy constructiva”, valoraron fuentes comunitarias, que no obvian que en los próximos días deberán cerrarse los flecos del acuerdo. Esos detalles y formalidades tendrán que estar listos antes de que el Consejo de Ministros del próximo martes refrende lo acordado con Bruselas, según explicó la vicepresidenta Ribera. De cumplirse ese plazo, el anhelado abaratamiento de la factura para los clientes del mercado regulado (4 de cada 10) debería llegar ya en la factura de mayo.



El Banco de España urge a empresas y sindicatos a un pacto de rentas

P28-29/EDITORIAL



▶ 27 Abril, 2022

De Cos urge a empresas, hogares y Estado ajustes para evitar un caos inflacionista

CRISIS/ El gobernador del Banco de España insta a alcanzar un pacto de rentas para impedir que la espiral de los precios reste 18.000 millones de PIB de aquí a 2024 y sugiere que las pensiones deberían participar en el reparto de los costes de la crisis.

J. Díaz. Madrid

El gobernador del Banco de España, Pablo Hernández de Cos, que desde su llegada a la entidad supervisora ha actuado como una suerte de conciencia crítica en materia de política económica, lleva meses reclamando un pacto de rentas que evite que la economía española se vea engullida por el ciclón inflacionista, que la guerra en Ucrania ha intensificado. “La agresión a Ucrania ha alterado el entorno económico y representa, en un momento en el que la recuperación tras la pandemia está incompleta, una nueva perturbación que, cabe anticipar, comportará consecuencias adversas en los próximos trimestres sobre la actividad económica y las presiones inflacionistas”, advirtió ayer el gobernador en una intervención en Sevilla dedicada expresamente a este asunto bajo el título *Un pacto de rentas en España, por qué y para qué*. Un impacto negativo que, si no se toman medidas, el supervisor cuantifica en 1,5 puntos de PIB en el horizonte de 2024 por sus efectos sobre actividad y empleo; esto es, una merma acumulada de unos 18.000 millones.

En este contexto, en el que el Banco de España recortó a principios de mes en nueve décimas su previsión de PIB para este año, hasta el 4,5%, y elevó la de inflación media hasta el 7,5%, una cota no vista en décadas, De Cos urgió ayer a empresas y hogares, “pero también a Administraciones Públicas”, a que “interioricen” la pérdida de renta que los desorbitados costes energéticos suponen para la economía española y acuerden un reparto de los sacrificios “con el fin de evitar que se desencadene una realimentación de incrementos de precios y costes”. Su nueva llamada de atención se produce en medio del silencio y la inacción de quien prometió impulsar ese pacto de rentas en el marco del diálogo social. De hecho, han transcurrido casi dos meses desde que el presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, anunció a bombo y platillo en el Congreso, el 2 de marzo, su intención de pro-

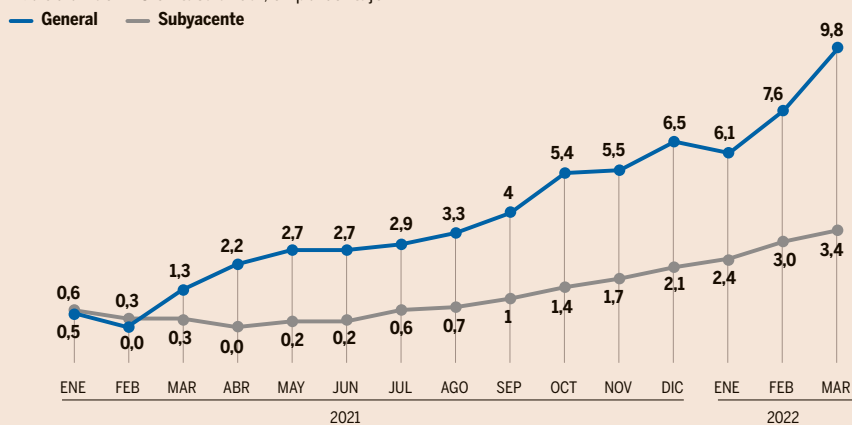
mover un gran pacto con los sindicatos y los empresarios para evitar un caos inflacionista. Y casi otro tanto desde la primera y única reunión, celebrada el 7 de ese mes, entre Gobierno y agentes sociales para tratar el asunto. Desde entonces, mutismo. “El concepto de pacto de rentas no está ni se le espera, pero fundamentalmente por incomparecencia de las partes”, afirmó el lunes el líder de CCOO, Unai Sordo. La propia vicepresidenta segunda y ministra de Trabajo, Yolanda Díaz, admitió ese día que “no se está trabajando en un pacto de rentas en España”, acotando las negociaciones entre sindicatos y patronal a un posible “acuerdo para la revalorización de los salarios”.

Con este telón de fondo, el gobernador del Banco de España insistió en la necesidad de sellar “un pacto de rentas como el que llevo propugnando desde el pasado mes de octubre”. Un llamamiento que hasta la fecha ha sido como predicar en el desierto, pero de cuya adopción dependerá “en gran medida la evolución de nuestra economía en los próximos años”. De Cos no oculta que con ese acuerdo “todos han de asumir una pérdida a corto plazo”, pero asegura que “todos acabarán ganando a medio plazo”.

En el marco de este pacto que juzga indispensable, el gobernador del Banco de España pide un reparto equitativo de los costes de la crisis entre empresas y hogares. De Cos advierte al tejido empresarial de que intentar mantener “intactos” su márgenes podría conducir a una menor demanda de sus productos ante la pérdida de poder adquisitivo de las familias, mientras que, en el caso de los hogares, avisa de que la pretensión de preservar el pleno poder de compra de los trabajadores (esto es, ligar los salarios al IPC) erosionaría la capacidad de las empresas para generar recursos e invertir y amenazaría “su propia supervivencia”. Esto traería a su vez “pérdidas de empleo y de bienestar”. De momento, la subida salarial pactada en convenio hasta marzo se situó en el 2,4%,

LA INFLACIÓN, A LAS PUERTAS DEL DOBLE DÍGITO

Evolución del IPC en tasa anual, en porcentaje.



Expansión

Fuente: INE



El gobernador del Banco de España, Pablo Hernández de Cos.

muy por debajo del IPC del 9,8% registrado ese mes, lo que el supervisor interpreta como una señal de que “este reparto de los costes entre empresas y trabajadores se estaría produciendo ya de una forma tácita”, ya que, a su vez, las empresas solo han repercutido parcialmente a sus precios el fuerte alza de los costes, cargando la diferencia sobre sus márgenes.

De Cos enfatiza la importancia de rehuir los vínculos automáticos entre salarios e inflación pasada así como las cláusulas de salvaguardia para reducir el riesgo de una espi-

ral entre sueldos y precios. No solo es la línea más recta y peligrosa hacia los efectos de segunda ronda, sino que además conllevaría “una pérdida de competitividad exterior” frente a los países del euro, máxime cuando la brecha de precios entre España y la eurozona no ha parado de crecer en los últimos meses, hasta alcanzar los 2,4 puntos en marzo (IPC del 9,8% en España vs. el 7,4% de la zona euro). Todo ello en el contexto de que un mayor endurecimiento de la política monetaria del BCE, que ya ha comenzado, resultaría fatal para una eco-

nomía tan endeudada como la española. El gobernador señala que si bien la mayoría de los convenios rubricados hasta la fecha no contiene cláusulas de garantía salarial, el porcentaje de los que sí la tienen casi se ha duplicado en los últimos meses, al pasar de un 17% a finales de 2021 al 30% en marzo. La tendencia al alza esta ahí, y prueba de ello es que “cuando se analizan los convenios que tendrán vigencia en 2023, este porcentaje sube hasta casi el 50% del total”. Todo ello en un contexto en el que los sindicatos exigen la recuperación de esas cláusulas en la ne-

“[Un pacto] en el que todos acabarán ganando a medio plazo, pero en el que todos han de asumir una pérdida a corto plazo”

“Hay que evitar el uso generalizado de cláusulas de indexación automáticas en las partidas de gasto público”

“La moderación salarial debe acompañarse de compromisos explícitos de moderación de los márgenes empresariales

gociación colectiva y advierten de que “vamos a un proceso de conflictividad clara en el país” si la patronal no se aviene a pactar subidas salariales.

Eso sí, como contrapartida a la moderación salarial, De Cos, que aboga por usar la inflación subyacente como referencia para las mejoras de sueldos en el marco de acuerdos plurianuales, pide “compromisos explícitos de moderación de los márgenes empresariales”, así como mecanismos que permitan verificar que esa contención se cumple.

Pero no solo empresas y trabajadores deben apretarse



La inflación frena la construcción de viviendas

La inflación es como una termita que corroee todo el tejido económico. La Confederación Nacional de la Construcción alertó ayer de que los precios desbocados, con la inflación en el 9,8% en marzo y los precios industriales subiendo a tasas récord del 46,6%, han provocado ya la paralización de entre el 30% y el 40% de la obras residenciales en marcha. No ha sido, ni será, el único efecto del latigazo inflacionista. La CNC calcula que el 70% del inicio de obra nueva se retrasará en espera de ver cómo evolucionan los acontecimientos. La escalada de los precios energéticos y de las materias primas están en el epicentro del parón, al que se añaden los problemas de suministros de materiales como el acero, el aluminio y el cemento y la falta de mano de obra cualificada.

el cinturón. El pacto de rentas que requiere la economía española para superar el *shock* inflacionista “exige también evitar el uso generalizado de cláusulas de indexación automáticas en las partidas de gasto público”, en alusión a la revalorización de las pensiones con el IPC. El propio Banco de España estimó el 5 de abril que subir las pensiones con una inflación del 7% supondría un sobrecoste de 12.600 millones en 2023, en una factura que no para de crecer mes a mes (ver información adjunta). Por eso, Hernández de Cos sugirió que las pensiones deberían incorporarse al pacto de rentas y asumir, especialmente las más altas, su parte en “la pérdida de renta que es el incremento de los precios energéticos”, aplicando “la indicación (al IPC) de las pensiones mínimas, pero quizá no las del resto”. El gobernador confía en que la inflación toque techo en el segundo trimestre y a partir de ahí se desacele, amortiguada por el plan de respuesta a la crisis del Gobierno, al que ayer se sumó el pacto alcanzado por España y Portugal con Bruselas para topar el precio del gas en 50 euros y que las previsiones de inflación del Banco de España no recogen.

«El cliente de flotas quiere un móvil con ruedas»

Ted Cannis, CEO de Ford Pro, dice que «el software importa más que el vehículo»

FÉLIX GARCÍA BARCELONA
Ford está presentando en Europa Ford Pro, una de las tres divisiones en las que se dividirá la compañía del óvalo, según anunció hace unas semanas su presidente, Jim Farley.

Se trata de Ford e para los eléctricos, Ford Blue para el resto de vehículos de pasajeros y Ford Pro para los vehículos comerciales e industriales. Aunque Ted Cannis, consejero delegado de Ford Pro, explica que esta división no sólo está para vender vehículos. «Es más importante el software que el vehículo. El ecosistema que se crea para ofrecerle a un cliente de flotas todos los servicios que requiere de forma fácil, para que él sólo se tenga que preocupar de su negocio, no de gestionar los vehículos». En definitiva, para Cannis «el cliente lo que quiere es un 'smartphone' con ruedas».

Preguntado sobre qué división aportará más al negocio de Ford Company en el futuro, Cannis es

claro al decir que será Ford Pro porque «es la división que está ofreciendo un valor añadido como son los datos en tiempo real y el tratamiento de los mismos. Hay que tener en cuenta que el ecosistema de Ford Pro es abierto y no necesariamente sólo para los vehículos de nuestra marca. Además, puede englobar los servicios de los vehículos de pasajeros. Mientras que las otras divisiones [Ford e y Ford Blue] estarían más enfocadas en el negocio tradicional de vender coches».

En este sentido, el director de Ford Pro en Europa, Hans Schep, confirma junto a Cunnins que «el ecosistema es sólo de Ford, no compartido con VW». A pesar del acuerdo estratégico entre ambas compañías para desarrollar de forma conjunta vehículos comerciales [Ford presentó ayer una futura furgoneta eléctrica basada en la plataforma MEB de Volkswagen], Ford Pro «se venderá a clientes que tengan vehí-



F.G.

ALCAMPO ESPAÑA PROBARÁ CON LA FORD TRANSIT ELÉCTRICA

Ford acaba de lanzar la Ford Transit a pilas y cuenta con 200 vehículos por toda Europa testando en empresas de diferentes sectores, incluido el de las ambu-

lancias, la productividad del vehículo y si los 150 kilómetros de autonomía son suficientes para el recorrido diario necesario para la entrega a domicilio. F.G.

culos Volkswagen», dice Cannis.

Lo cierto es que estos servicios son lanzados justo cuando la compañía pone en el mercado la versión eléctrica de la furgoneta Transit. «Los clientes que prueban los servicios telemáticos de gestión de la flota con vehículos eléctricos consiguen ahorrar hasta un 20% en el coste total de operación».

VALENCIA, A LA ESPERA

En cuanto a la posible llegada de los dos vehículos eléctricos a la plan-

ta de Almussafes (Valencia), Jesús Alonso, presidente de Ford España, dijo que «estamos esperando la decisión, que todavía no está tomada». Se espera que se produzca en junio y la factoría valenciana compite con la de Saarlouis (Alemania) por estos dos modelos.

Lo cierto es que Ford España va a acudir al PERTE VEC para tener hechos los deberes en caso de que llegue la esperada adjudicación. Almussafes está mejor posicionada que la fábrica alemana con la que

pugna porque sus costes salariales son más baratos y, porque su socio para la fabricación de vehículos eléctricos en Europa, el Grupo Volkswagen, va a construir una planta de baterías en Sagunto, a 60 kilómetros de Almussafes.

Herbert Diess, consejero delegado de Grupo Volkswagen, ha dicho que «por qué no vamos a fabricar baterías para Ford Valencia en un futuro si fuera necesario. Habría que ampliar la capacidad de la planta de Sagunto».

Las marcas de coches renuncian al Salón de Madrid y al de VO

Ifema aplaza la celebración de ambos certámenes por la crisis de suministro

F. LL. MADRID
La Feria de Madrid, Ifema, comunicó ayer martes que aplaza la celebración del *Madrid Car Experience* —denominación nueva del Salón del Automóvil de Madrid— «a la vista de las dificultades de la industria de automoción ante los paros en la producción de vehículos por falta de algunos suministros». La decisión se ha consensuado con las marcas que iban a exponer en este certamen desde el 27 de mayo al 5 de junio.

Las marcas tienen muy limitado su *stock* y muchas de ellas no habrían podido acudir con el nivel que requiere una exposición en la capital de España.

La crisis de los chips y de otros elementos componen «una suma de circunstancias y factores que han aconsejado dar un margen de espera que permita un entorno de celebración más favorable para el impulso comercial de la industria de automoción y para poder mostrar al gran público, un potente es-

caparate de automóviles y experiencias», según el comunicado de Ifema.

Al mismo tiempo queda aplazada también la celebración del Salón VO de Madrid, «ya que los efectos de las dificultades descritas repercuten igualmente en el mercado de vehículos de segunda mano», argumenta Feria de Madrid.

OASIS EN BARCELONA

Los salones del automóviles han sufrido continuos aplazamientos desde que estalló la pandemia del Covid-19. El pasado otoño se celebró en España el salón Automobile Barcelona —que había sido aplazado—, una muestra en la que 23 marcas hicieron un gran esfuerzo por estar presentes a pesar de la crisis. Faltaron otras, como las ocho del grupo Stellantis o las de Volkswagen Group (a excepción de las barcelonesas Seat y Cupra). Lo inauguraron el Rey Felipe y el presidente del Gobierno, Pedro Sánchez.

La vuelta a la normalidad se ce-

lebró por todo lo alto y con buen número de asistencia. Pero la crisis se ha agudizado por la escasez de semiconductores y por la guerra en Ucrania. El certamen barcelonés no tiene fechas para su próxima edición.

El salón Madrid Car Experience es la denominación actual del Salón del Automóvil que se celebraba antes de la crisis del coronavirus. Con ese nombre en inglés, pretende ser «un lugar en el que experimentar en primera persona la movilidad sostenible, conectada y segura con los cinco sentidos», explicaban los organizadores del evento. Es un salón interactivo sobre las nuevas formas de movilidad, con zonas de prueba y actividades formativas alrededor de las propulsiones electrificadas o las soluciones de micromovilidad urbana como coches compartidos, bicicletas o patinetes eléctricos.

Ifema promete buscar fechas para que los dos eventos aplazados puedan celebrarse con garantías.

SERVICIOS PATRIMONIALES DE OBRAS Y VÍAS, S.L.

Por decisión de la Administradora Única se convoca Junta General Extraordinaria de la Sociedad a celebrar en el domicilio social sito en Madrid, Avenida Menéndez Pelayo 67 el día 31 de mayo de 2022, a las 17:00 horas, en primera convocatoria o, en su defecto, en segunda convocatoria, al día siguiente, en el mismo lugar y hora, conforme al siguiente:

ORDEN DEL DÍA

Primero. Aceptación de la renuncia presentada por la Administradora Única OBRAS Y VÍAS, S.A.

Segundo. Nombramiento de nuevo Administrador Único de la compañía.

Tercero. Ruegos y preguntas.

Cuarto. Redacción, lectura y aprobación, en su caso, del Acta de la Junta.

A partir de la convocatoria de la junta general, cualquier socio podrá obtener de la sociedad, de forma inmediata y gratuita, los documentos que han de ser sometidos a la aprobación de la Junta.

Madrid, a 20 de abril de 2022.-

La Administradora Única, Obras y Vías, S.A.,
Representante, Ramiro Cid Sicluna.

OBRAS Y VÍAS DE GALICIA, S.A.

Por decisión de la Administradora Única se convoca Junta General Extraordinaria de la Sociedad a celebrar en el domicilio social sito en Madrid, Avenida Menéndez Pelayo 67 el día 31 de mayo de 2022, a las 17:00 horas, en primera convocatoria o, en su defecto, en segunda convocatoria, al día siguiente, en el mismo lugar y hora, conforme al siguiente:

ORDEN DEL DÍA

Primero. Aceptación de la renuncia presentada por la Administradora Única OBRAS Y VÍAS, S.A.

Segundo. Nombramiento de nuevo Administrador Único de la compañía.

Tercero. Ruegos y preguntas.

Cuarto. Redacción, lectura y aprobación, en su caso, del Acta de la Junta.

A partir de la convocatoria de la junta general, cualquier socio podrá obtener de la sociedad, de forma inmediata y gratuita, los documentos que han de ser sometidos a la aprobación de la Junta.

Madrid, a 20 de abril de 2022.-

La Administradora Única, Obras y Vías, S.A.,
Representante, Ramiro Cid Sicluna.

CONTRA LA ELA

Esclerosis Lateral Amiotrófica

Investigación = Solución

www.plataformaafectadosela.org

RKW ITER, S.A.

Anuncio de Transformación en Sociedad de Responsabilidad Limitada

De conformidad con lo dispuesto en el artículo 14 de la Ley 3/2009 de 3 de abril, de Modificaciones Estructurales de las Sociedades Mercantiles, se hace público que, con fecha 20 de abril de 2022, el Socio único de RKW ITER, S.A., adoptó, entre otros, los siguientes acuerdos:

□ Transformación de la Sociedad Anónima (RKW ITER, S.A.) en una Sociedad de responsabilidad Limitada (S.L.), girando en lo sucesivo bajo la denominación de "RKW ITER, S.L.".

Se hace constar expresamente que el acuerdo de transformación ha sido aprobado por el socio único que como tal representa el 100 por 100 del capital social, por lo que no existe derecho de separación de los accionistas.

Asimismo, se deja constancia de que no existen titulares de derechos especiales distintos de las acciones.

Al amparo de lo dispuesto en los artículos 170 y 220 del Reglamento del registro Mercantil, en concordancia con los artículos 334 y 336 de la Ley de Sociedades de Capital, los acreedores de la sociedad podrán ejercitar el derecho de oposición durante el plazo de un mes, a contar desde la fecha del último acuerdo.

En Madrid, a 21 de abril de 2022
Consejero y secretario de RKW ITER, S.A.
DR. FRÜHBECK ABOGADOS, S.L.P.
Representado por
Guillermo Cayo Frühbeck Borrero

El Brexit hunde las importaciones desde Europa, pero España se salva

COMERCIO/ El 'gran shock' que sufrió la UE en 2021 no afectó a España, que aumentó sus exportaciones al Reino Unido un 9,2%. En lo que va de año, Reino Unido es el quinto país al que más exporta.

Carlos Polanco. Madrid

El primer año del Brexit se ha saldado con un cambio de rumbo en el comercio exterior de Reino Unido. El Acuerdo de cooperación y comercio entre la Unión Europea y Reino Unido, que certificó su ruptura el 1 de enero del pasado año, ha tenido marcadas consecuencias en sus importaciones. Según un estudio de la *London School of Economics*, en 2021 se produjo un *gran shock*: un descenso "repentino y persistente" del 25% en las importaciones provenientes de la Unión Europea con respecto a las del resto del mundo.

No fue el caso de España, que cerró 2021 con un crecimiento en sus exportaciones a Reino Unido del 9,2%, al pasar de 17.230 millones a 18.820, según datos de ICEX España Exportación e Inversiones. En los dos primeros meses de 2022, las exportaciones a Reino Unido supusieron el 5,9% del total de España, lo que convierte a las islas en el quinto mayor destino de los bienes españoles. Sólo tiene por delante a Francia, Alemania, Italia y Portugal.

Los principales sectores que exportan a Reino Unido desde España son la automoción y sus componentes (un 25% del total), la orfebrería, los minerales y el equipamiento de navegación aérea. En total, el saldo comercial en 2021 fue de 10.185 millones de

euros, al situarse las importaciones en 8.630 millones de euros.

El estudio considera que el "sustancial" aumento de costes en los intercambios entre la Unión Europea, consecuencia de las regulaciones comerciales pos-Brexit, puede estar detrás de este hundimiento. Y sus ramificaciones serán más profundas, ya que las barreras no arancelarias podrían provocar que la UE deje de ser un foco de importaciones para el Reino Unido. El pasado año, el 44% de las importaciones británicas provenían de alguno de los países de la Unión Europea, casi tres puntos porcentuales menos que en 2020.

En contraposición a la marcada caída de las importaciones está el dato de exportaciones, que permanecieron estables. En enero hubo un fuerte descenso en este apartado estadístico, pero a mitad de año ya se había recuperado. La diferencia entre exportación e importación se justifica por un incremento de exportaciones de capital y en menor medida de bienes intermedios, con una reducción de los bienes de consumo, mientras que las importaciones de todos los tipos han descendido.

No obstante, el informe indica que, como los costes de exportación han subido a causa del Brexit, las pequeñas empresas sí que han sufrido:



En una imagen de archivo, largas colas de camiones para carga su mercancía en el puerto de Dover.

muchas de ellas se han visto obligadas a abandonar los mercados más pequeños de la Unión Europea. Por contra, las grandes empresas no han notado, por ahora, los efectos.

Los autores del informe expresan su sorpresa por la desigual afectación del Brexit en las exportaciones y en las importaciones, aunque sopesan que aún es muy pronto para sacar conclusiones. El panorama actual, en su opinión, está demasiado distorsionado tanto por el Brexit como por las consecuencias económi-

cas a nivel global del Covid. "Los flujos de comercio han sido exacerbados por la pandemia. Necesitarán varios años para ajustarse".

Descifrando la profunda integración: el comercio del Reino Unido en el inicio del Brexit es un estudio prácticamente pionero: supone una de las primeras aproximaciones a las consecuencias económicas de los procesos de desintegración de entidades supranacionales. "No hay un precedente histórico de una economía industrializada aban-

donando una integración tan profunda". Como ejemplo de esta profundidad, los autores aseguran que la integración entre países europeos "igual o incluso sobrepasa la integración entre estados de Estados Unidos".

Sus autores recuerdan, además, que numerosos estudios ya han establecido la relación entre el Brexit y otros indicadores económicos. Enumeran cómo la salida de la Unión Europea ha influido en la depreciación de la libra o el menor crecimiento de los

Reino Unido importó en 2021 el 44% de los bienes de los países miembros de la Unión Europea

salarios, así como de qué forma los incrementos de barreras al comercio han reducido la inversión doméstica, la productividad y el PIB británicos.

Eso sí, lo que no tuvo ninguna influencia fue la incertidumbre entre la fecha en que se votó el Brexit y su entrada en vigor. El informe establece que, de manera previa al Acuerdo de cooperación, "el Brexit no alejó al comercio británico de la UE". Hasta esa fecha, tanto las importaciones provenientes del resto del mundo como las que venían de la Unión Europea tenían un patrón muy similar.

Los números de España

Las exportaciones desde España a Reino Unido tocaron techo en 2016, con un volumen de 20.080 millones de euros. Sin embargo, el techo de la balanza comercial se produjo en 2021 al superar por primera vez las 10.000 millones de euros. Las importaciones desde el Reino Unido, por contra, se situaron en los 8.630 millones, muy lejos del máximo de 2015, 12.691 millones.

Por provincias, Barcelona, con un 17,6%; Madrid, con un 17,3%; y Zaragoza, con un 6,6%, fueron las que más exportaron. Entre las tres, son responsables de 4 de cada 10 euros en bienes exportados. Durante los dos primeros meses de este año, Madrid está en cabeza, con el 22,2% de las exportaciones a Reino Unido. Queda por ver si las tensiones inflacionistas harán resentirse la balanza comercial entre los dos países.

El tráfico de mercancías en los puertos sube un 5,7%

Expansión. Madrid

El pulso del sector exterior español se mantiene a pesar de las dificultades. El tráfico total de los 46 puertos de interés general del Estado en los tres primeros meses del año ascendió a 136,7 millones de toneladas, lo que supone un incremento del 5,67% respecto al mismo periodo del año pasado, así como su segundo mayor récord histórico, superado solo por el arranque de 2019. Ya en los dos primeros meses del año, las exportaciones subieron un 28,3%, aunque las importaciones lo hicieron un 43,5%.

La mayor parte de ese in-

cremento se debe a la recuperación de los graneles, tanto sólidos como líquidos, que crecieron el 14,1% y el 11,4%, respectivamente, al mismo tiempo que la mercancía general, aunque en el global disminuyó un 1,3%, experimentó un crecimiento del 10,4% en el apartado de convencional, y un descenso del 5,6% en el apartado de contenerizada, según recoge *Europa Press*.

Los graneles sólidos, que con 22,4 millones de toneladas representan el 16,8% del tráfico portuario por forma de presentación, fue el principal acicate del crecimiento del tráfico, según las cifras

publicadas ayer por Puertos del Estado.

Entre ellos, destacan los productos de los que se ha hecho acopio a raíz de la agresión rusa a Ucrania, como los cereales y sus harinas, que crecieron un 70%, o minerales no metálicos (21%), e incluso circunstancialmente el carbón (9,2%).

Los graneles líquidos, por su parte, que con 44,3 millones de toneladas representan el 33,3% de las mercancías, se vieron particularmente favorecidos por el incremento del gas natural (69%), la gasolina (31,8%) y el petróleo crudo (12,9%).

Incluso "de manera circunstancial", asegura Puertos, el carbón (3,4 millones de toneladas) creció un 9,2% en tasa interanual.

Por su parte, la mercancía general, que representa el 49,9% del total con 66,4 millones de toneladas, vio mermado su crecimiento por el descenso de la mercancía en contenedores, pero compensado por el incremento de

El tráfico de contenedores se vio ralentizado por las demoras en algunos puertos chinos

productos como las maderas y corcho (23,5%), los productos alimenticios (2%) o la sal común (1,8%).

El tráfico *ro-ro*, que son los vehículos industriales cargados de mercancías que eligen el transporte marítimo para evitar ciertos arcos terrestres, superó los 16,8 millones de toneladas, con un incremento del 10,6%.

El tráfico de contenedores, el formato más extendido para el transporte de mercancía general —cerca del 70% de dicha mercancía viaja en contenedores—, se vio ralentizado por las demoras que se están produciendo en algunos

puertos chinos por los confinamientos. Hasta marzo, se movieron 4,2 millones de contenedores de veinte pies (TEU), un 3,3% menos. Los analistas esperan que el freno en los puertos de China tenga un efecto importante en la cadena de suministro.

Finalmente, el tráfico de pasajeros fue recobrando paulatinamente la normalidad, una vez eliminadas las restricciones de movilidad, contabilizándose 3,9 millones de pasajeros en los tres primeros meses del año, un 121% más respecto a 2021, de los cuales 810.340 fueron pasajeros de cruceros.

ECONOMÍA SOSTENIBLE

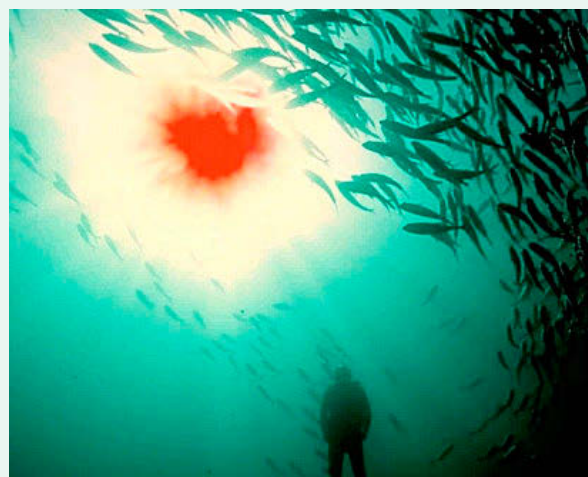
IE University formará a los consultores de Bain & Company en la gestión de ESG

Con esta iniciativa de formación en ESG (medio ambiente, social y gobernanza), la consultora da un paso más para dar respuesta a los mayores desafíos del planeta, creando el equipo de consultoría estratégica más preparado para apoyar a sus clientes en los retos ESG.

MadBlue 22 reúne a directivos empresariales en torno al desarrollo sostenible

CEO y altos directivos de McKinsey, Damm, DKV, Nationale-Nederlanden, Imagin, Mastercard, Candriam, Engie, Biotherm y Ecoalf, entre otras compañías, se dan cita estos días en MadBlue. El evento coloca al ciudadano en el centro del problema y de la solución, pero también hace un llamamiento a las instituciones y empresas con capacidad para

liderar el cambio a mayor escala. Un ciclo de conferencias y coloquios MadBlue Talks –abierto al público–, en el que directivos empresariales y representantes de algunas de las mayores entidades financieras del país debaten con expertos científicos, arquitectos, urbanistas, líderes medioambientales, así como representantes de instituciones públicas.



'Priceless Planet Coalition', de Mastercard, incluye España

Mastercard ha ampliado la red de reforestación de su proyecto global *Priceless Planet Coalition* con quince nuevos proyectos repartidos por todo el mundo, incluyendo España. Se trata de un crecimiento exponencial, ya que hasta ahora solo había tres zonas activas.



El plástico forma parte de todos los rincones del día a día.

El reciclaje de los envases de plástico, un reto por cumplir

David Casals. Barcelona

En 2025 todos los países de la UE estarán obligados a reciclar el 55% de los envases de plástico que se generan. Es un objetivo que se cumple según las estadísticas oficiales, pero que un estudio de Elisava Research cuestiona.

Ecoembes, donde participan envasadores, fabricantes de materias primas y distribuidores, cifra en un 78% el porcentaje de envases domésticos que se reciclan. Sin embargo, es del 25,4% para la ONG ambientalista Greenpeace y del 10,7% según un informe que investigadores de la escuela de diseño barcelonesa Elisava acaban de publicar en la revista científica *Sustainable Production and Consumption*.

El estudio ya ha generado reacciones. "No estamos tan mal; un informe europeo dice que en España se recicla el 42% del total de los plásticos, que incluye envases domésticos y otros materiales: somos el país de la UE con mayor capacidad de reciclaje por habitante", asegura Óscar Hernández, director general de la Asociación Nacional de Recicladores de Plásticos.

Más allá de las cifras, el director general y científico de Elisava, Javier Peña, considera que la nueva ley de residuos, que a finales de marzo convalidó el Congreso, es una oportunidad perdida, ya que "pone el foco en penalizar" a las empresas y no en estimular alternativas. Son muy necesarias, dice, en el caso del *film*: este material representa el 48% del total de los envases de plástico, pero su tasa de reciclaje efectiva es del 3% a raíz de su composición: "Es una multicapa de tres o cuatro polímeros distintos", lo que restringe su recuperación.

Los residuos: "una mina"

La nueva ley limita los envases de plásticos de un solo uso, aunque las botellas de agua son fácilmente reaprovechables por ser de tereftalato de polietileno (PET). "El cambio no es dejar de producir" sino entender que los residuos son "una mina". Es el paradigma de la economía circular: al igual que los de hierro y el aluminio se recuperan, hay que hay que "facilitar la monetización" de más materiales, destaca el investigador de Elisava José F. López-Aguilar.

¿La inversión sostenible marca un punto de inflexión?

DUDAS/ Datos recientes indican un freno de la inversión ESG, con la guerra en Ucrania y el repunte de las energías fósiles, pero son muchos los expertos que apuestan por su futuro.

Pedro Biurrun. Madrid

La entrada de dinero en fondos ESG (inversión ambiental, social y de gobernanza, por sus siglas en inglés) cayó a 75.000 millones de dólares (65.277 millones de euros), la menor cifra desde el tercer trimestre de 2020, según un informe del Instituto de Finanzas Internacionales (IIF).

¿Por qué ocurre esto? Fundamentalmente por dos razones. De un lado porque la guerra en Ucrania ha acentuado la sensación de inseguridad energética. De otro, el alza de los precios de los combustibles fósiles ha hecho que invertir en ellos sea de nuevo más atractivo.

Tim Adams, presidente y director ejecutivo del IIF, asegura: "Los líderes de la industria financiera han dejado en claro que apoyan la transición neta cero, y muchas iniciativas importantes impulsadas por el mercado están en marcha. Pero nuestra industria por sí sola no puede resolver este desafío: necesitamos una acción política consistente".

Crecimiento exponencial

Bloomberg estimaba hace un año que los activos ESG globales superarían los 53 billones de dólares para 2025. Un reciente *paper* del IIF, muestra un optimismo algo más moderado: "Las inversiones sostenibles podrían experimentar un crecimiento exponencial: alcanzar los objetivos netos cero para 2050 requeriría que los bonos climáticos lleguen a 36 billones de dólares para 2025 y más de 60 billones para 2030".

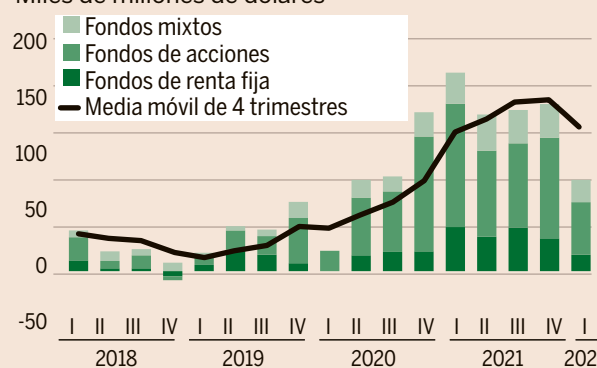
Pero ello no puede lograrse



Nubarrones en la pujante inversión sostenible.

FLUJO DE FONDOS ESG

Miles de millones de dólares



Expansión

Fuente: Instituto de Finanzas Internacionales / FT

sin actuar en seis áreas clave que señala el Instituto: estándares de divulgación; calificaciones y datos ESG; sistemas de clasificación/taxonomías; ejercicios de medición del riesgo climático basados en escenarios; capital regulato-

rio, y planes de alineación y transición *Net Zero*.

Tarea que no está resultando fácil. Las ingentes cantidades de inversión necesarias son un aliciente, sobre todo si vienen apoyadas por fondos como los *Next Generation*.

Pero al mismo tiempo, las numerosas regulaciones para evitar el *greenwashing*, en positivo, obligan a políticas de descarbonización para acceder a financiación en condiciones favorables, y en negativo suponen una maraña burocrática para las empresas.

Y las contradicciones no ayudan. Acerca de una propuesta para imponer políticas de financiación de combustibles fósiles más estrictas, el *proxy* ISS ha aconsejado a los inversores centrados en la sostenibilidad que voten a favor, al tiempo que recomienda lo contrario para los accionistas en general, según ha publicado *Financial Times*.

¿Qué podrá más, el corto plazo con la urgente necesidad de energías fósiles debido a las consecuencias de la guerra en Ucrania o la esperanza de un futuro sostenible a costa de menor rentabilidad actual y más inversión? Como aseguran desde JP Morgan, la inversión ESG es a largo plazo. Ellos son optimistas y afirman: "Esperamos que el crecimiento de la inversión ESG continúe hasta 2022, y mucho más allá". Y no son los únicos, el proveedor europeo de ETF Tabula Investment Management Limited revela un aumento interanual del 42% en los encuestados que esperan asignar significativamente nuevas inversiones (en un 30% o más) en ETF centrados en ESG. Y Murali Sreedhar, director general de *Advisory* de KPMG, predice: "Hemos visto una significativa entrada de capital [en ESG] y esperamos que esta tendencia continúe y se acelere".